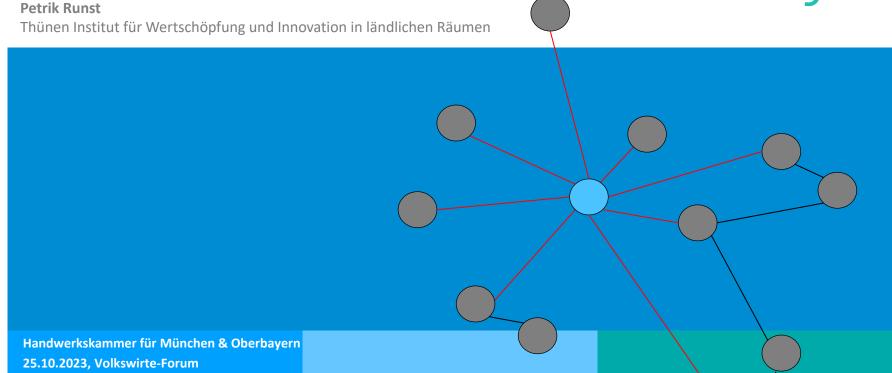


Erfolgsfaktor Handwerk

Netzwerke, interaktives Lernen und Innovation





Handwerk und externes Wissen

Handwerksfirmen

- Beschäftigung (ca. 13%)
- Leistungserbringung
- Innovation/ Diffusion

<u>These</u>: erfolgreiche Handwerksfimen benötigen externe Wissensquellen

- Netzwerke
- Kommunikation
- Interaktion



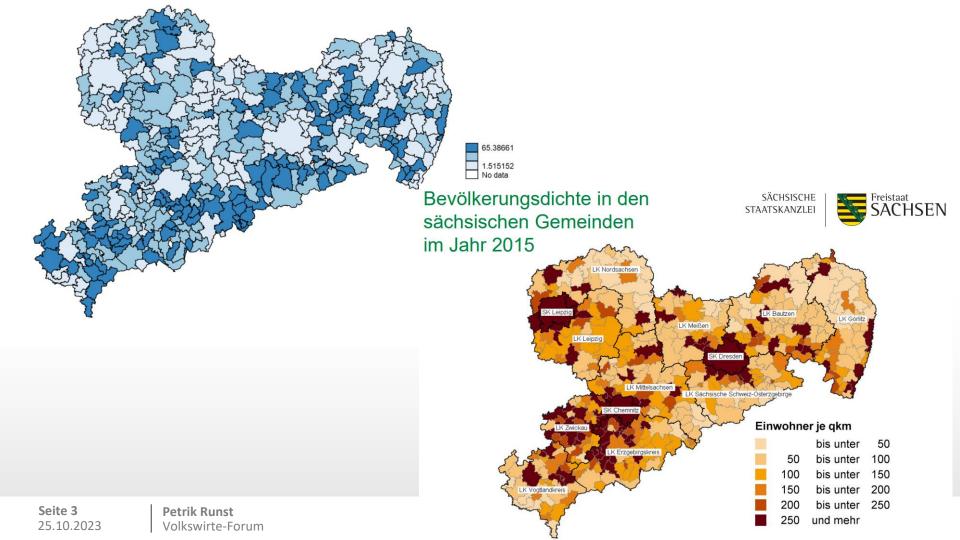
Die Bedeutung externer Wissensquellen

Kleine Firmen (KMU)

Kundenspezifische Lösungen

Oft ländlich/ peripher (Karte)





Bedeutung externer Wissensquellen

Kleine Firmen (KMU)

Kundenspezifische Lösungen

Oft ländlich/ peripher (Karte)

Wenn innovativ...

Keine Forschung- und Entwicklung (siehe Thomä)

Selten Eigenentwicklungen (sondern Nutzung externer Technik)



Doing Using Interacting und Science Technology DUI vs. STI

(duale) Berufsausbildung

Keine Forschung und Entwicklung

(laut Santos, 2021)

Erfahrungswissen

Interne Freiheit und Interaktion

"tinkering", Thomas Edison

Nicht-Innovations-Networking

• Kunden, Lieferanten

(Parrilli/Hervas, 2016; Parrilli et al. 2021)

Inkrementell nehmen sich als innovativ wahr relativ erfolgreich (Thomä, 2020, laufende Forschung)

Akademische Ausbildung

Bücherwissen

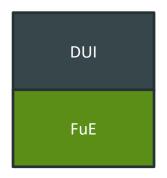
FuE

Wissenschaft (kodifiziert)

Markt-Neuheiten



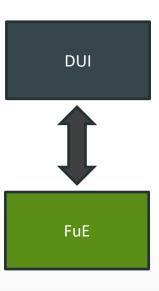
Integriert in einer Firma



<u>Determinanten</u>

- Branche
- Transaktionskosten (R. Coase)
- Regulierung

Getrennt



These

Erfolgreiche Handwerksfimen benötigen externe Wissensquellen

- Netzwerke
- Kommunikation
- Interaktion

Dabei steigt die Wissensanforderung mit dem Innovationsgrad

(Thomä, 2017; Bischoff et al. 2023; Runst und Thomä, 2021, laufende Forschung)



Welche Faktoren begünstigen Handwerkserfolg? Insbesondere: Netzwerke, Kommunikation, Interaktion

Harte Faktoren

Wissenstransfer durch....

Spill-over

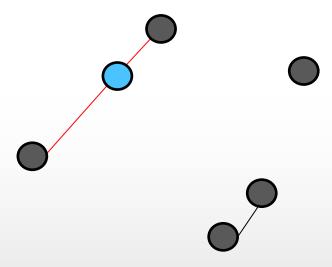
- Ausbildung
- Mitarbeiter:innen
- Andere Firmen
- Messen, Kammern
- Fachhochschulen (Schlegel et al., 2022)

Weiche Faktoren

- Persönlichkeit d. Inhaber:in
- Regionales Vertrauen

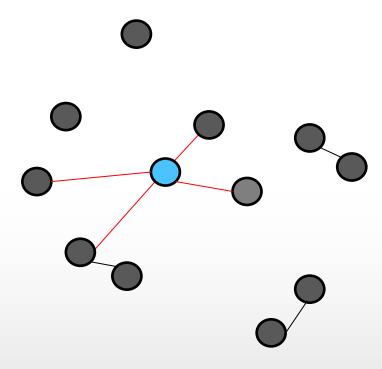


Netzwerke (ländlich)



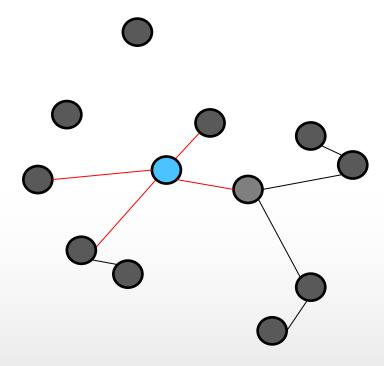


Netzwerke (urban)



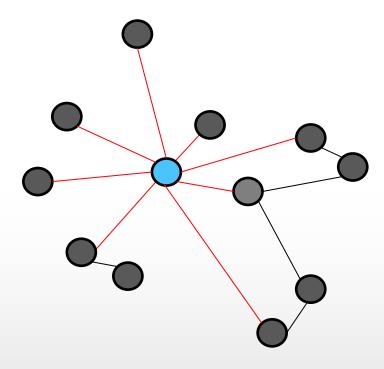


Netzwerke (hohes Vertrauen)





Netzwerke (aktives Networking/ Extroversion)





Hinweise aus der Forschung Persönlichkeit



ifh Working Paper No. 38*/2023

Personality and self-employment: A journey into the craft's way of doing business

Petrik Runst a, Jörg Thomä a,1

 Inhaber:in Extroversion begünstigt Firmen-Gründung im Handwerk stärker als im Nicht-Handwerk

> Small Bus Econ (2022) 58:2235–2260 https://doi.org/10.1007/s11187-021-00509-1

Does personality matter? Small business owners and modes of innovation

Petrik Runst · Jörg Thomä 💿

• Im Vergleich zu Nicht-Innovativen ist Extroversion in DUI-Firmen wichtiger für den Innovationsprozess.



Hinweise aus der Forschung Vertrauen



Contents lists available at ScienceDirect

Research Policy



journal homepage: www.elsevier.com/locate/respo



Firm innovation and generalized trust as a regional resource

Thore Sören Bischoff a, Ann Hipp b, Petrik Runst c

- * Institute for Small Business Economics at the Georg-August-University Gittingen, Heinrich-Dikker-Weg 6, 27073 Gittingen, Germany

 * University of Browns, Faculty of Business Smalles and Economics, Macross-Laus-Str. 1, 28059 Browns, Germany

 * Fundates for Small Business Economics at the George-August-University Gittingen, Heinrich-Dikker-Weg 6, 27073 Gittingen, Germany
- Vertrauen besonders wichtig für Firmen-Innovation in
 - kleinen Firmen
 - DUI-Firmen



Hinweise aus der Forschung Vertrauen



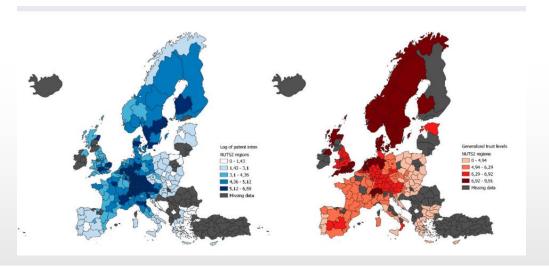
Economic Geography

ISSN: (Print) (Online) Journal homepage: https://www.tandfonline.com/loi/recg20

Spatial Heterogeneity in the Effect of Regional Trust on Innovation

Thore Sören Bischoff, Petrik Runst & Kilian Bizer

Vertrauen besonders wichtig in Regionen mit vielen kleinen Firmen



Gibt es politikrelevante Implikationen?



Handwerksfirmen

Konnektivität

Kultur der Offenheit

Herausforderung: überregionale Interaktion

(lokales Umfeld birgt weniger Ressourcen)



Ländliche und Strukturschwache Regionen

Geringer Wissenstransfer, weniger Innovation, niedrigeres BIP Sich selbstverstärkender Polarisierungsprozess?

(Moretti, 2012; Hüther, Südekum, Voigtländer, 2019)

Handwerksfirmen als Diffusionskanal (Über)regionale Interaktionsplattformen Fachhochschulen (Südekum)



Bischoff, T. S., Runst, P., & Bizer, K. (2023). Spatial heterogeneity in the effect of regional trust on innovation. Economic Geography, 1-22. Bischoff, T. S., Hipp, A., & Runst, P. (2023). Firm innovation and generalized trust as a regional resource. Research Policy, 52(8), 104813. Hervas-Oliver, J. L., Parrilli, M. D., & Sempere-Ripoll, F. (2021). SME modes of innovation in European catching-up countries: The impact of

Parrilli, M. D., & Heras, H. A. (2016). STI and DUI innovation modes: Scientific-technological and context-specific nuances. Research Policy, 45(4), 747-756.

Runst, P. Thomä, J. (ifh working paper) Personality and self-employment: A journey into the craft's way of doing business.

STI and DUI drivers on technological innovation. Technological Forecasting and Social Change, 173, 121167.

Runst, P., & Thomä, J. (2021). Does personality matter? Small business owners and modes of innovation. Small Business Economics, 1-26.

Thomä, J., & Zimmermann, V. (2020). Interactive learning—The key to innovation in non-R&D-intensive SMEs? A cluster analysis approach.

Journal of Small Business Management, 58(4), 747-776

Schlegel, T., Pfister, C., Harhoff, D., & Backes-Gellner, U. (2022). Innovation effects of universities of applied sciences: An assessment of regional heterogeneity. *The Journal of Technology Transfer*, *47*(1), 63-118.

Santos, D. M., Gonçalves, S. M., & Laranja, M. (2022). Drivers, Processes, and Outcomes of the STI and DUI Modes of Innovation: A Systematic Review. International Journal of Innovation and Technology Management, 19(03), 2140015.